

平成 15 年 4 月 16 日

伊藤忠商事株式会社
ポケットカード株式会社
三洋信販株式会社

伊藤忠グループとポケットカード株式会社との 戦略的な資本・業務提携について

伊藤忠商事株式会社（以下「伊藤忠商事」）及び伊藤忠ファイナンス株式会社（以下「伊藤忠ファイナンス」といい、伊藤忠商事と併せて「伊藤忠グループ」と総称する）と、三洋信販株式会社（以下「三洋信販」）の子会社であるポケットカード株式会社（以下「ポケットカード社」）は、伊藤忠グループが強化・推進するリーテイル金融戦略において重要な役割を担うクレジットカード事業にて、共同して事業展開、営業展開を行なっていくことを目的として、戦略的な資本・業務提携契約を締結することに合意しましたのでお知らせいたします。

今回の戦略的な資本・業務提携は、伊藤忠グループの保有する豊かな経営資源と、流通系クレジットカード会社であるポケットカード社の持つノウハウを相互に最大限に活用し、両社のリーテイル分野における競争力を強化するものであります。

また、総合商社が大手流通系クレジットカード会社に出資し、共同でビジネスを展開していくことは初めてのことであります。

【提携概要】

両社の資本・業務提携の内容については以下の通りです。

資本提携

伊藤忠ファイナンスは、株式会社マイカルが保有しているポケットカード社の普通株式 6,227,800 株（発行済株式総数の約 20.50%相当）を総額約 46 億円で譲り受ける。

ポケットカード社は、第三者割当の方法により普通株式 680,000 株（発行済株式総数の約 2.24%相当）を伊藤忠商事に割り当てる。

業務提携

両社は、それぞれが有する経営資源（事業基盤及びノウハウを含む）を提供し合うことにより、主に以下の 3 つの側面で共同での事業展開、営業展開を図ります。

- （1）両社は、共同で新規提携先の開拓を行い、ポケットカード社のカード会員の強化・拡充を図る。
- （2）両社は、今後益々多様化するカードの機能及び付随するコンテンツの充実を図り、もってポケットカード社のカード会員へのサービスを充実させる。
- （3）両社は、クレジットカード事業における新たな分野の開拓を目指す。

具体的な共同での事業展開、営業展開としては、以下を想定しております。

- ◆ 伊藤忠グループのリーテイル関連企業との提携カード発行を検討する。
- ◆ ポケットカード社の持つ最も大切な経営資源の一つであるカード会員に対してサービスの充実を図るため、伊藤忠グループが現在有している、或いは今後開発する商品・サービス等の提供を検討するとともに、CRM 等、共同での顧客サービス展開を検討する。ポケットカード社がクレジットカード会社として持つ決済機能と、総合商社としての伊藤忠グループが持つ広範な事業領域をミックスさせ、情報通信・B to B 等の新たな切り口でのクレジットカード事業の展開を調査・検討する。

【背景】

クレジットカード市場は、長引く不況の中、成長を続ける数少ない成長産業であり、市場全体における2000年のカードショッピング取扱高は2兆7,920億円、民間最終消費に占める割合は7.6%にまで達している巨大なマーケットであります。

また、カード先進国である米国での同割合と比較してまだ半分以下であることや、少額決済市場でのカード利用の浸透、公共料金・交通・医療・教育等カード決済分野の拡大が進んでいること、さらにはクレジットカード事業が、リーテイル分野における顧客囲い込み等のツールとして非常に有効な手段として考えられていること等から、今後もクレジットカード市場の成長性は十分にあるものと考えられております。

しかし一方で、大手流通やメーカー等異業種からの参入による競争の激化や、企業リストラの進展による失業率の上昇、自己破産の増加による貸倒れの増加等もあり、大きな転換期を迎えております。

かかる環境のもと、伊藤忠グループの多岐にわたるネットワーク、高いブランド力及び豊かな商品企画力、ポケットカード社の20年にわたる流通系カード会社としての顧客管理能力、顧客獲得力及び親会社である三洋信販から移入されている与信・債権管理能力を融合させた今回の戦略的な資本・業務提携は、クレジットカード業界において極めて大きな意義があると考えます。

伊藤忠グループは消費者中心の産業構造への変化に対応すべくリーテイル事業の強化を進めておりますが、リーテイル金融分野においてクレジットカード事業は重要な役割を担うものと位置付けております。今回のポケットカード社との資本・業務提携により、伊藤忠ファイナンスを中心とするリーテイル金融分野への取組みを一層強力に推し進めます。

ポケットカード社は、一昨年に行なわれた株式会社マイカルから三洋信販への親会社の異動、並びにその後における株式会社マイカルの破綻以降、新たな営業基盤を確立すべく独自の営業展開を図ってまいりました。ポケットカード社にとって今回の伊藤忠グループとの戦略的な資本・業務提携は、ポケットカード社の目指す新たな営業基盤の構築を大きく発展させるとともに、株式市場から不安定要素として考えられていた、株式会社マイカル保有当社株式分の安定化が得られるものであります。

三洋信販は、昨年、株式会社マイカルとの間で基本合意書を締結したことに加え、今回、伊藤忠グループとポケットカード社とが戦略的な資本・業務提携を実現したことにより、一昨年に実施した旧マイカルカード株式会社の買収を完結させ、改めて三洋信販グループが掲げる「ニュー・サービス・バンク」の創設という戦略を強力に推し進めるものであります。

以 上

本件に関するお問合せ先

ポケットカード株式会社	経営企画部	林田義典	03-5441-3450
伊藤忠商事株式会社	広報部 報道チーム	高橋康彦	03-3497-7293
三洋信販株式会社	事業開発部	鈴木尚之	03-5157-3416