

2008年6月27日

報道各位

ポケットカード株式会社
ポケット・ダイレクト株式会社

アセットガーディアン㈱と提携 ポケット・ダイレクト㈱の来店型保険相談ショップ

「保険 de あんしん館 新大阪店」を OPEN

<http://www.pocketcard.co.jp/hoken/>

ポケットカード株式会社(本社 東京都港区 代表取締役社長 都筑 誠、以下ポケットカード)の完全子会社であるポケット・ダイレクト株式会社(本社 東京都港区 代表取締役社長 小林 直人、以下ポケット・ダイレクト)は、伊藤忠商事株式会社が出資する保険代理店アセットガーディアン株式会社(本社 東京都中央区 代表取締役社長 内野 道雄、以下アセットガーディアン)と提携し、2008年6月28日(土)に、来店型保険相談ショップ「保険deあんしん館 新大阪店」をオープンすることにいたしましたのでお知らせいたします。

国内における生命保険の世帯加入率は約9割と極めて高く、その市場規模は30年来、ほぼ安定的に推移してきました。しかし昨今、保険業法改正に伴う規制緩和や、保険金不払い問題の発生、保険商品に対する消費者嗜好の変化などにより、保険市場を取り巻く環境は大きく変化しております。

保険の販売チャネルについても、保険外務員による訪問型販売という従来の販売チャネルから、通信販売、銀行窓口販売、来店型店舗販売など、新たな保険販売チャネルが次々と登場しております。特に来店型店舗販売については、複数社の保険商品を幅広く取り揃え、その中から家族構成やライフプランに沿ってお客様にとって最適な商品をご提案するという販売スタイルが、“自分で加入する保険は自分で選ぶ”“保険は売りにこられるものではなく買いに行くもの”という保険商品に対する消費者意識の変化に合わせ、注目を集めています。

このような背景の下、ポケット・ダイレクトは、関東圏に来店型保険相談ショップ「保険 de あんしん館」を8店舗展開するアセットガーディアンと業務提携し、同社と共同で来店型保険相談ショップ「保険 de あんしん館 新大阪店」をオープンすることにいたしました。

アセットガーディアンは当社の戦略的パートナーである伊藤忠商事株式会社の出資企業であり、以前からアセットガーディアン店舗への当社カード会員の送客及び無料保険相談会の開催等を実施していましたが、これをさらに推し進め共同での店舗展開の実施となりました。



保険 de あんしん館 新大阪店

ポケット・ダイレクトでは、以前からカード会員向けに保険代理店事業を実施し一定のノウハウを有しておりますが、来店型保険相談ショップの開始にあたっては、「保険 de あんしん館」ブランドの使用、販売支援ツールの提供、店舗運営・スタッフ研修など、アセットガーディアンからの各種サポート体制を構築いたします。

今回の来店型保険相談ショップの導入は、お客様視点に立った保険商品のご提案を通じてお客さま満足度の向上に繋がるものであり、また、当社が進めるビジネスモデル変革の一環として保険事業収入の増加に寄与するものであります。

今後もポケットカード並びにポケット・ダイレクトは、従来のクレジットカード会社の枠組みに囚われない、ユニークでお客様の視点に立ったサービス・商品を提供し、オンリーワン企業の創造に努めてまいります。

<ご参考1:店舗概要>

店 舗 名 保険 de あんしん館 新大阪店
住 所 大阪市淀川区西中島 5-11-8 新大阪木村第一ビル 1F
開 店 日 2008年6月28日(土)



<ご参考2: 会社概要>

アセットガーディアン株式会社

代 表 者 内野 道雄
所 在 地 東京都中央区銀座 4-10-3 セントラルビル 5F
資 本 金 1 億 9,866 万円
設 立 平成 12 年 8 月
事 業 内 容 総合保険コンサルティング(生・損保)
来店型保険相談ショップ『保険 de あんしん館』の運営 等

【本件に関するお問い合わせ先】

ポケットカード株式会社 広報担当 廣田・外崎 Tel 03-5441-3450