

平成16年9月13日



news release

～酒販業界の「再生請負人」(株)ケーエルシーのクレジットカード～

「KPカード」の発行について

ポケットカード株式会社(本社 東京都港区 代表取締役社長 都筑 誠、以下 ポケットカード)は、株式会社ケーエルシー(本社 京都府京都市伏見区 代表取締役社長 木村 周二、以下 ケーエルシー)と提携し、11月より個人向け新クレジットカード「KPカード」の募集を開始いたします。

全国規模の酒販ネットワークとの提携クレジットカード発行は業界初となります。

ケーエルシーは、競争が激化する酒販業界で『酒流通基盤整備』を標榜して独自のビジネスモデルを構築し、酒販業界の「再生請負人」として全国の個人酒販店を組織化、加盟店の経営指導を行う有力コンサルタント会社です。加盟酒販店は全国に1,200店舗、今後2年以内に4,000店舗に拡大しオンリーワンを目指す酒販業界の雄です。

今回新たに発行する「KPカード」では、ケーエルシーの有する全国規模の酒販店ネットワークを通じて会員募集を行い、優れたポイントプログラムとPOSを連動したシステムにより、お客さまへのサービスの向上、コミュニケーションの強化を図ります。

入会時にはケーエルシーで使えるお買物割引券500円分をプレゼント、また利用金額1000円ごとにオリジナルポイント(ポケットポイントKLCコース)を付与、ケーエルシー加盟店で利用すると最大で通常の6倍、その他のマスターカード加盟店でも最大で通常の3倍のポイントが付き、貯まったポイントはケーエルシーお買物券と交換出来ます。さらに、将来的にはケーエルシー加盟店ごと、商品種類ごとにボーナスポイントを提供、「ワントゥワンポイントマーケティング」の実現を目指します。

おトクな特典とサービスの提供により、顧客の囲い込み・来店促進・大口客へのチャンスロスがなくし、売上拡大を図ります。

「KPカード」は5年間で50万人の会員獲得を目指します。

今回の提携スキームでは、ポイント管理に高い機能を有する株式会社エージーカード(三洋信販グループ)にポイント管理を業務委託し、ポイント機能の強化とグループシナジーの追求による業務効率の向上を図ります。

ポケットカードは、優れた与信ノウハウを活用し提携先企業の売上高の向上を図ると共に、提携先企業に来られるお客さまにより良いサービス、特典を提供することでロイヤリティを高め、優良な会員の組織化に貢献してまいります。

資料1：カード概要

1. カード名称 : KPカード
2. 募集開始日 : 2004年11月
3. 募集拠点 : 全国のケーエルシー・グループ加盟酒販店
4. 年会費 : 初年度無料 (2年目以降も利用実績が1円でもあれば無料)
5. 提携ブランド : MasterCard
6. カード特典 : ・カード利用ごとにオリジナルポイント(ポケットポイントKLCコース)を付与
ポイント数に応じてケーエルシーお買物券に交換
・ワーナー・マイカル・シネマズの映画一般入場料を300円割引
・海外・国内パッケージツアーが5%OFF
(「ポケットカードトラベルセンター」でのお申込分に限る)
7. 募集計画 : 50万人(5年間)

資料2：会社概要

株式会社ケーエルシー

資本金 1億83百万円
売上高 32億円
所在地 京都府京都市伏見区竹田中島町93
代表者 代表取締役社長 木村 周二

(株)ケーエルシーは、創業者 木村周二の酒販における経験をもとに、酒類業界の製造から販売までのあらゆるノウハウを構築し、関連会社と共に酒類販売ノウハウの活用のための指導・教育を行い、酒類業界の革新を担います。

【 本件に関するお問合せ先 】

ポケットカード株式会社 広報担当 林田 廣田 Tel 03-5441-3450
株式会社ケーエルシー 広報室 奥田 Tel 075-645-7790